

Curriculum Vitae Europass



Informazioni personali

Cognome Nome **Prandi Roberto**
E-mail robiprandi@gmail.com
Cittadinanza Italiana
Data di nascita 31 Agosto 1965 - Vercelli
Sesso Maschile
Stato civile Libero
Servizio Assolto nell'Arma Aeronautica

Militare

Esperienza professionale

Date 2018 a tutt'oggi
Lavoro o posizione ricoperti **Amministratore Unico Societa' D2 S.r.l.s**
Principali attività e responsabilità
Attività di consulenza aziendale con focus sul settore odontoiatrico e nuove tecnologie per l'innovazione dei processi produttivi, attualmente seguo lo sviluppo di alcune aziende :
Idealdente : Creazione di un nuovo Brand commerciale legato a diversi studi odontoiatrici del Nord Piemonte, ho creato il modello organizzativo, l'organizzazione commerciale, marketing e l'organizzazione della struttura operativa. L'idea innovativa basata su una comunicazione e un target di persone con profilo medio, e una revisione dei tariffari adeguata a questo target, ha permesso un rapido sviluppo e un accordo commerciale con una delle piu' grosse mutue italiane nazionali.
Ecosfera S.r.l. : Azienda di consulenza che si occupa di Sicurezza sul Lavoro, Ambiente e Antincendio, ho sviluppato legato a questo business un portafoglio commerciale di servizi correlati alla vendita di prodotti correlati ai servizi offerti forniti quali : fornitura dispositivi DPI, acquisto e manutenzione dei dispositivi antincendio, strumenti di analisi e controllo , barriere di protezione , strumenti di controllo, e stoviglie monouso compostabili, creando una rete di impresa tra i vari fornitori

	<p>Lessicom S.r.l. : Società di consulenza leader del mercato specializzata nell'organizzazione, marketing e controllo di gestione all'interno delle strutture odontoiatriche. Ho avuto il mandato di gestire la direzione commerciale e lo sviluppo della nuova strategia di sviluppo aziendale.</p> <p>Ho sviluppato un nuovo progetto di ricollocazione del brand aziendale sul mercato, seguito le azioni di sviluppo e la loro sostenibilità economica, protocolli e procedure e ricerca delle risorse interne e commerciali da inserire nella struttura.</p>
	<p>Lyra Italia S.r.l. : Start-up italiana legata al gruppo internazionale Stemmer, multinazionale nel ramo dentale con focus sulla digitalizzazione degli studi odontoiatrici, cliniche e laboratori. Ho avuto l'incarico di avviare il progetto di sviluppo per il mercato Italiano, occupandomi di tutti gli aspetti aziendali e del recruiting del personale ; dal 2015 al 2017 l'azienda e' cresciuta piu' del 70% ogni anno rispetto al precedente, rispettando gli obiettivi di budget previsti dal piano di sviluppo.</p>
Date	2009 - 2014
Lavoro o posizione ricoperti	Regional Manager Nord Ovest
Principali attività e responsabilità	Ho sviluppato , ristrutturato e implementato la rete commerciale di vendita per il Piemonte, Lombardia, Liguria e Valle d'Aosta; ho gestito una rete commerciale mista di agenti monomandatari, commerciali dipendenti e specialisti di prodotto ; avevo la responsabilità diretta sui risultati di budget e sul conto economico riferito all'area di pertinenza, e la responsabilità sul gros margin di area; avevo la responsabilità di organizzare gli eventi locali e nazionali con le strutture sanitarie locali, e di gestire i rapporti con i Key opinion leader; ho personalmente selezionato e assunto il 30% delle risorse di area, curando lo sviluppo tecnico, professionale e motivazionale della forza vendita. Il sales team dell'area e' stato premiato per 2 anni come miglior gruppo nel rispetto dei target vendite.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Dentsply Implants (Multinazionale americana leader nel mercato dell'odontoiatria)
Date	2005 - 2009
Lavoro o posizione ricoperti	Area Manager Nord Ovest
Principali attività e responsabilità	Creato e sviluppato la rete commerciale di vendita nell'area di competenza, organizzata con agenti monomandatari dipendenti commerciali e un Key account; ho avuto la gestione e la responsabilità diretta sui risultati di budget e sul conto economico riferito all'area in gestione. Ho organizzato gli eventi locali e nazionali tramite le strutture sanitarie e i clinici opinion leader di riferimento ; ho selezionato e assunto ler risorse di area, ho curato lo sviluppo professionale e motivazionale della forza venditae.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Nobel Biocare (Multinazionale svizzera leader nel mercato dell'odontoiatria)

Date	2001-2005
Lavoro o posizione ricoperti	Responsabile di Filiale
Principali attività e responsabilità	Ho gestito la filiale del territorio sotto tutti gli aspetti organizzativi e commerciali ; ho gestito gli aspetti contrattuali, elaborato piani di sicurezza per la gestione delle cooperative all'interno della struttura e della distribuzione. Ho sviluppato e coordinato la rete commerciale di vendita dei servizi legata alla filiale del territorio (3 agenti diretti) ; ho coordinato e gestito i rapporti con i corrieri addetti alla distribuzione e delle cooperative di facchinaggio per la movimentazione delle spedizioni esposte. Ho avuto la responsabilità diretta dei costi di distribuzione e dei KPI per i livelli di servizio e sono stato il responsabile della qualità per la filiale.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	SDA Express Courier S.p.a. (Corriere Espresso internazionale)
Date	1995-2001
Lavoro o posizione ricoperti	Responsabile della pianificazione dei flussi presso Centro logistico distributivo
Principali attività e responsabilità	In questo ruolo chiamato in francese "Planneur" ho gestito i rapporti con gli spedizionieri e i corrieri , gli uffici commerciali afferenti al centro logistico di distribuzione (Area Nord Italia) e gestito in distribuzione diretta i top client. Ho organizzato e coordinato i rapporti con i fornitori dei servizi e coordinato le forniture e gli arrivi dagli stabilimenti europei di produzione. Ho programmato i ricevimenti in magazzino e le spedizioni presso i clienti , ottimizzando il servizio di distribuzione in funzione dei tempi di consegna ,della qualità del servizio offerto, e dei costi . Ho elaborato uno studio finalizzato a migliorare la gestione delle scorte di magazzino e delle rotture di stock, e ho partecipato come gruppo di lavoro internazionale per migliorare la gestione dinamica degli spazi in magazzino . Ho elaborato diverse procedure e istruzioni per la messa in qualità ISO 9002 del magazzino.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Michelin S.p.a. (Produzione pneumatici)
Istruzione e Formazione	
Date	1980-1984
Titolo della qualifica rilasciata	Diploma di "Perito Industriale Capotecnico" Specializzazione Costruzioni Aeronautiche
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Istituto Tecnico Industriale "G. Fauser" - Novara
Livello nella classificazione nazionale o internazionale	42/60

Ulteriori Corsi di Formazione

- Corso di formazione " Motivazione e gestione di un team vincente" presso Achieve Global Bologna (giugno 2013) - Corso di formazione "PSS solution selling" presso Dentsply sede Roma (maggio 2009)
- Corso di formazione sulla "crescita e motivazione del personale" presso QBI International in Bologna (febbraio 2007) - Corso di formazione su "Solution Selling" presso societa' QBI International in Bruxelles (marzo 2006) - Corso di formazione sulla "crescita personale" presso WSI Academy (aprile 2004)
- Corso di formazione sulla "programmazione neuro linguistica" presso centro formazione SDA (gennaio 2003)
- Corso di formazione sulla "gestione delle risorse umane" presso centro formazione SDA (marzo 2002)
- Corso di formazione sulla "gestione del management delle risorse umane" presso societa' Conform (giugno 2001)
- Corso di formazione sulla "qualita' nel servizio al cliente" presso centro di formazione aziendale (aprile 2001)
- Corso di formazione sulla "gestione delle riunioni" presso centro formazione (novembre 2000) - Corso di formazione "Addetto primo soccorso" presso Unione Industriali della provincia di Alessandria (ottobre 1996)
- Corso di formazione su sistema informativo "PRODSTAR" per la gestione della produzione e approvvigionamenti (MRP II) (settembre 1995)
- Corso di Formazione "Operatore di Sistema su sistema AS/400" presso centro formazione IBM di Torino (gennaio 1991)

Madrelingua(e) Italiano

Altra(e) lingua(e) Francese - Inglese

Autovalutazione

Comprensione		Parlato		Scritto
Ascolto	Lettura	Interazione orale	Produzione orale	

FRANCESE

OTTIMO
OTTIMO

OTTIMO

FLUENTE

FLUENTE

BUONO
DISCRETO

BUONO

DISCRETO

DISCRETO

INGLESE

- Corso di Francese presso istituto di Borgosesia (novembre 2000)
- Corso di Inglese presso istituto British School di Casale M.to (2001)

Capacità e competenze sociali

- Spirito di gruppo acquisito in tutte le esperienze di lavoro;
- Buona capacità di adeguarsi ad ambienti nuovi e competitivi;
- Ottime doti comunicative consolidate in tutte le esperienze di lavoro

Capacità e competenze organizzative

- Forti doti di Leadership;
- Senso dell'organizzazione sia nella vita professionale che privata;
- Ottima capacità di raggiungere gli obiettivi nei tempi giusti.

Capacità e competenze informatiche

- Ottima conoscenza pacchetto Office
- Ottima capacità di navigazione in internet;
- Ottima conoscenza ambienti Windows., OS/400;
- Ottima conoscenza linguaggi Visual Basic, RPG/400;
- Ottima conoscenza software Adobe Photoshop , CorelDraw, ACG/400

Capacità e competenze artistiche	<p>Ho frequentato il conservatorio di musica di Genova fino al 5° anno pianoforte, studiando nello stesso periodo l'organo polifonico, suonando per moltissimi anni matrimoni e messe (circa 4000 funzioni religiose); Suono come strumento principale il trombone a coulisse (da circa 20 anni); attualmente collaboro con due big band, nella fanfara dell'arma aeronautica e in alcuni gruppi pop e jazz. Sono un appassionato di aeromodellismo ,ho vinto negli anni 4 titoli italiani, ho partecipato come team in nazionale azzurra di aeromodellismo partecipando a 2 campionati europei e un campionato del mondo, attualmente sono ancora istruttore nazionale abilitato ai corsi di aeromodellismo da parte dell'aeroclub d'Italia ; Ho per anni allestito stand fieristici, costruito insegne, creato oggetti pubblicitari e contribuito ad allestire alcune discoteche e pub, per il fascino che ho sempre avuto per il marketing; Ho sviluppato negli anni le competenze per la fotografia aerea con gli aeromodelli, istruendomi con una scuola di volo che mi ha incaricato e preparato a diventare istruttore nazionale di Aeromodili a Pilotaggio Remoto (SAPR) piu' comunemente chiamati "droni". Ho fatto diversi lavori di riprese aeree e fotogrammetria , pubblicando reportage fotografici, e collaborato con le mie foto aeree per la pubblicazione di 2 libri di archeologia dedicati alla via Postumia a Mantova/Cremona, ed ho avuto diverse collaborazioni commissionate delle provincie di Vercelli e Cremona e Torino.</p>
Altre capacità e competenze	<p>- Hobby: Computer, Grafica, Volontario emergenza soccorso 118 per 18 anni, Tennis, clown in corsia per alcuni anni.</p> <p>- Punti di forza caratteriali: Capacità di relazione; Volontà; Precisione; Affidabilità; Motivazione al risultato.</p>
Patente	<p>B; Automunito. - Conseguimento Patente di guida speciale "KE" abilitazione alla guida di mezzi di soccorso presso Motorizzazione civile di Vercelli (giugno 1994)</p>
giugno 2003, n. 196	<p>Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 "Codice in materia di protezione dei dati personali"</p>

Firma